

Curso: Técnico Comercial

Componentes	1º Ano	2º Ano	3º Ano	Total
Form.Geral	360	306	234	900
Língua e Cultura Portuguesas	120	102	100	322
Mundo Actual II	120	102	67	289
Língua Estrangeira	120	102	67	289
Form.Tec	1040	974	686	2700
Ciências Basicas	340	340	220	900
Matemática	100	100	100	300
Economia	80	80	80	240
Psicosociologia	80	80	40	200
Direito	80	80		160
Técnicas Esp	490	590	394	1474
Técnicas de Compra		40		40
Técnicas de Venda		80	74	154
Marketing	120	100	100	320
Gestão	70	90	100	260
Contabilidade	120	100		220
Técnicas Administrativas	60	60		120
Lingua Estrangeira II	120	120	120	360
Prática Similada	210	44	72	326
Form.Posto Trab	200	440	800	1440
Total	1600	1720	1720	5040
Teórica	1190	1236	848	3274
SC	360	306	234	900
CT	830	930	614	2374
Prática	410	484	872	1766
PS	210	44	72	326
PR	200	440	800	1440
Total	1600	1720	1720	5040

Tarefas/Saídas Profissionais

Celebrar contratos de compra e venda, de mercadorias ou serviços; Decidir prioridades de recepção; Efectuar actividades relacionadas com o serviço de clientes, tais como fornecer informações e solucionar ou dar seguimento a reclamações; Planear a animação do local de vendas; Preparar a animação do local de vendas; Preparar e organizar feiras, certames e amostras de produtos e serviços; Decidir estratégias relativas a stocks de excedentes; Controlar com regularidade a situação de caixa; Participar na organização técnica e administrativa da empresa; Fazer o controlo orçamental; Decidir sobre a sinalética/informação a utilizar e sobre a organização do espaço por grupos de produtos, suas sequências e frentes; Enquadrar e coordenar os meios humanos afectos; Garantir a aplicação das disposições legais do sector; Acompanhar a logística de distribuição.